

САЯСИЙ ИЛИМДЕРИ
ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ
POLITICAL SCIENCES

Дононбаева А.А.

НАФТА ӨЛКӨЛӨРҮНҮН ЭРКИН СООДА ЗОНАСЫ

Дононбаева А.А.

ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ СТРАН НАФТА

A. Dononbaeva

FREE TRADE AREA OF NAFTA COUNTRIES

УДК: 327.7:339.543/339

Бул макалада Түндүк Американын Эркин Соода Келишиминин (НАФТА) мисалында Түндүк Америка чөлкөмүндөгү глобалдашуу жана интернационалдаштыруу тенденциялары, анын иш-аракет механизмин талдоо жана натыйжаларды изилдөө каралат. Коомчулукка мүчө-өлкөлөрдүн интеграциялык өз ара аракеттенүүсү, бажы мыйзамдарын колдонуу жана товарларга карата жөнөгө салуу. Ошол эле учурда, НАФТАнын пайда болушу жана ишмердүүлүгү менен байланышкан интеграциялык процесстер уламдан-улам күчөп баратканы айкын болуп калды - акыры, эркин соода келишими катышуучу-өлкөлөрдүн акыркы симбиозунун фактысын айтууга негиз бербейт. Бул эл аралык экономикалык интеграциянын эң жөнөкөй, баштапкы формасы гана. Демек, шарттуулуктун жетишерлик даражасы менен бир бүтүндүккө бири-бирин толуктап турган чарбалык структуралар жөнүндө талашууга болот. Ошого карабастан, бул факт Түндүк Америка континентинде 1994-жылдан бери күч алып келе жаткан интеграциялык процесстин негизин түзөт. Башкача айтканда, сооданы либералдаштыруу жана экономикалык чек араларды жок кылуу боюнча НАФТАнын иш-аракеттери, албетте, абдан маанилүү, ал төмөнкү парадигманы гана түшүнүү маанилүү. Экономикалык мүнөзү жана анын 1994-жылдан азыркы мезгилге чейинки мезгилдеги Келишимдин кабыл алынышынын натыйжасында өзгөрүшү.

Негизги сөздөр: бажы, бажы саясаты, тарифтик ыкмалар, тарифтик эмес ыкмалар, бажы алымдары, товарлардын экспорту, товарлардын импорту, экономиканы диверсификациялоо, бажы тарифтери.

В данной статье рассмотрены тенденции к глобализации и интернационализации в Североамериканском регионе, США, Канады и Мексики на примере соглашения о «зоне свободной торговли» (НАФТА), анализ механизма его действия и исследования результатов. Интеграционное взаимодействие стран-участниц Сообщества, применения таможенного законодательства и регулирования в отношении товаров. Между тем, становится ясно, что интеграционные процессы, связанные с появлением и деятельностью НАФТА только-только укрепляются – ведь соглашение о свободной торговле не даёт основания констатировать факт окончательного симбиоза стран-участниц. Это лишь самая простая, начальная форма международной экономической интеграции. Поэтому можно утверждать о взаимодополняющих друг друга до единого целого экономических структурах с достаточной степенью условности. Тем не менее этот факт является основой набирающего с 1994 г. интеграционного процесса на североамериканском континенте. То есть, бесспорно, деятельность

НАФТА по либерализации торговли и стиранию экономических границ довольно значима, важно понимать лишь следующую парадигму. Использование таможенных преференций, учитывая принцип либерализации торговли. Экономический характер и его изменение в результате принятия Соглашения НАФТА в период с 1994 года по настоящее время.

Ключевые слова: таможенное дело, таможенная политика, тарифные методы, нетарифные методы, таможенные пошлины, экспорт товаров, импорт товаров, диверсификация экономики, таможенные тарифы

This article discusses the trends towards globalization and internationalization in the North American region on the example of the North American Free Trade Agreement (NAFTA), analysis of its mechanism of action and research of results. Integration interaction of the member countries of the Community, application of customs legislation and regulation in relation to goods. Meanwhile, it becomes clear that the integration processes associated with the emergence and activities of NAFTA are just getting stronger - after all, the free trade agreement does not give grounds to state the fact of the final symbiosis of the participating countries. This is only the simplest, initial form of international economic integration. Therefore, it is possible to argue about mutually complementary economic structures to a single whole with a sufficient degree of conventionality. Nevertheless, this fact is the basis of the integration process on the North American continent that has been gaining momentum since 1994. That is, no doubt, the activities of NAFTA to liberalize trade and erase economic borders are quite significant, it is important to understand only the following paradigm. Use of customs preferences, taking into account the principle of trade liberalization. Economic character and its change as a result of the adoption of the Agreement in the period from 1994 to the present.

Key words: customs, customs policy, tariff methods, non-tariff methods, customs duties, export of goods, import of goods, economic diversification, customs tariffs.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) – соглашение о свободной торговле между Канадой, США и Мексикой основывающаяся на модели Европейского Сообщества (Европейского союза), является одной из самых развитых альянсов в мировом масштабе.

Понятие международной экономической интеграции глубоко неоднозначно, местами противоречиво и недвусмысленно. Из-за всей её многогранности довольно трудно понять, с точки зрения какой эконо-

мической проблемы международного масштаба её рассматривать. Учитывая интеграцию сугубо как объективное явление, складывающееся десятилетиями, возникает вопрос: как именно можно использовать знания общемировых интеграционных процессов на благо какой-либо одной отдельно взятой страны, только-только пробирающейся к вершинам экономического благополучия.

Целью мировой экономики, как известно, является социальное благополучие нации, стабильность во всех сферах общественных отношений и многое, многое другое. Поэтому важно знать, что у них, пытаться применить данные достижения у нас с учётом специфических объектно-субъектных особенностей.

Принципиально важно для любой страны иметь стабильный экономический потенциал, который реализовывался бы средствами производства, воплощёнными в национальное богатство страны. При соблюдении данного условия равенства экономического потенциала вполне осязаемым результатам наступает идеал благополучия. Однако, в зависимости от неравномерности развития регионов, слабый ресурс расточительных технологий и так далее возникают неблагоприятные факторы, мешающие достижению идеала.

Международная экономическая интеграция как раз и есть тот ответ, который необходимо дать. Именно она позволяет проводить взаимовыгодную политику для стран-участниц интеграционной группировки. Экономические границы как бы уничтожаются.

Первым шагом интеграции данного формата стал «план Эббота», который был принят в 1947 г. Стимулирование и инвестиции США в основные отрасли экономики Канады явилось основной целью. Позже в 1959 году, США и Канада объявляют о совместном производстве военной техники. Развитие таких отраслей промышленности как энергетическая, автомобилестроение и другие способствовали развитию торгово-политического объединения США, Канады и Мексики.

После трехлетних нелегких переговоров в сентябре 1988 года было подписано соглашение о свободной торговле между США и Канадой. В перспективе, в течении десяти лет сформировалась «зона свободной торговли», тип глубокой международной интеграции. Соглашение о создании Североамериканского альянса свободной торговли (НАФТА) вступил в силу 1 января 1994 года.

При исследовании североамериканской интеграции, были изучены особенности этой модели, теоретической основой послужили работы авторов: Е.С. Батманова, П.С. Томилов, М. Перова, А.Н. Глинкин и другие.

НАФТА (North American Free Trade Area) (Североамериканская зона свободной торговли) развитая

интеграционная группировка, представляет собой в настоящее время крупнейшую в мире региональную «зону свободной торговли». Население которой составляет 406 млн. человек, с совокупным валовым продуктом в размере 10,3 триллиона долларов. Основным фактором Соглашения о создании Североамериканской зоны свободной торговли, содержали ряд договоренностей, распространяющихся не только на инвестиции, торговлю и сферу услуг, а также объединению развитых государств в области промышленности.

Геополитический фактор имел свое важное значение. Во-первых, близкое географическое расположение стран-участниц НАФТА, позволяет взаимодействию структуры национальных экономик. Во-вторых, торговые связи обеспечили возможность расширения производственного кооперирования. В-третьих, развитие сети предприятий американских ТНК в Канаде и Мексики, соответственно и канадский ТНК в США, значительная позиция ЕС, Японии и других новых индустриальных стран на мировой площадке рынка [1].

Создание зоны свободной торговли, со временем дала свои результаты. Совершенствование экономической взаимосвязи США, Канады и Мексики на основе взаимной торговли и движения капитала, можно судить по следующим данным. В США реализовывается около 75-80% канадского экспорта (20% ВВП Канады). Доля США в прямых инвестициях в Канаду составила 75%, а Канады в США 9%. Мексика экспортирует в США 70% своей продукции, соответственно экспорт США в Мексику составил 65%. Приток прямых американских инвестиций в Мексику превысил 60%. ВВП США в 14,5 раз превосходит ВВП Канады и в 19,0 раз Мексики [6].

Основной целью НАФТА явилось снятие барьеров в области торговли между странами-участниц. Большая часть ограничений была снята с момента образования Сообщества, в течении 14 лет были сняты ограничения с оставшейся части.

В Модель Европейского Союза входили основные цели, такие как, создание межгосударственных, административных органов, создание законов, которые управляли системой Европейского экономического союза.

Особенностью поставленных целей НАФТА являются международные торговые соглашения в рамках международного права. Создание зоны свободной торговли, которое было обусловлено рядом факторов.

Основные цели НАФТА:

1. Снятие барьеров и стимулирование движения товаров и услуг между странами-участниками соглашения:

2. Создание и поддержание условий для здоровой и справедливой конкуренции в зоне свободной торговли:

3. Привлечение инвестиций в страны-члены соглашения:

4. Обеспечение должной и эффективной защиты и охраны прав интеллектуальной собственности в зоне свободной торговли:

5. Создание действенных механизмов внедрения и использования соглашения, совместного решения споров и управления:

6. Установление базы для будущей трехсторонней, региональной и международной кооперации в целях расширения и улучшения Соглашения.

Новый подход НАФТА отражает индивидуальные особенности интеграции. В первые государство «третьего мира» добровольно объединилось с двумя высокоразвитыми странами. Существенный разрыв социально-экономического развития стран-участниц значительно замедляет развитие экономического и единого хозяйственного комплекса. Несмотря на сложившиеся трудности, четкое определение и понимание задач Сообщества, дало возможность быть первыми на мировой арене экономики.

Разработанные и принятые положения о предпринимательской деятельности в пределах Северной Америки, вошли в состав Соглашения НАФТА. В них говорится, что есть доступ к рынкам, приветствуются инвестиции, учитываются гарантии, соблюдаются правила интеллектуальной собственности, разрешают производить государственные закупки. При этом соблюдать, меры, связанные со стандартами. Для бизнесменов разрешен временный въезд. А также предусмотрено разрешение споров и конфликтов.

В отношении таможенного законодательства и регулирования, регламентирующие многие аспекты экономических взаимоотношений между соседними странами являются:

- отмена всех таможенных пошлин и налогов на товары на территории НАФТА;
- ограничение нетарифного контроля;
- благоприятный режим для североамериканских инвестиций в Мексику;
- создание либеральной деятельности, развития в области банковского дела, для США и Канады на финансовом рынке Мексики;
- защита рынка от экспансии азиатских и европейских компаний, нарушающих таможенное законодательство по процедуре «реэкспорта» в США через Мексику;
- создание американо-канадской арбитражной комиссии [2].

Таким образом, таможенная политика в зоне свободной торговли Сообщества НАФТА, предусма-

тривает ограничение мер тарифного и нетарифного таможенного регулирования в торговле, а это свободное обращение товаров классифицирующийся произведенными в США, Канаде и Мексике. А также улучшается торговля услугами, установление справедливых правил для взаимных инвестиций, деятельность в государственных закупках.

Существует ряд особенностей протекционистского характера, устраняя таможенные тарифы и другие барьеры, соответственно устанавливаются ограничительные правила торговли для товаров «чувствительных» к иностранной конкуренции, это относится к сельскому хозяйству, энергетике, продукции автомобильной промышленности, легкой промышленности. Вышеуказанные особенности были оговорены в Соглашении позволяющие восстановить защиту для отраслей промышленности, к которым нанесен ущерб импортом соответствующей продукции [3].

Касательно исключения из режима свободных экономических отношений Сообществом НАФТА сохраняются права Мексики на запрет иностранной деятельности в нефтяной области, права Канады на защиту некоторых секторов информации, важных в культурном отношении (радиовещание, выпуск кинофильмов, пластинок, книг), права США на поддержку внутренних цен и сохранение системы закупки в сельскохозяйственном секторе.

Разработана гибкая система таможенных преференций. Все товары были разбиты на группы – промышленные (кроме текстильных товаров), сельскохозяйственные и текстильные изделия, включая одежду. По каждой группе товаров предусмотрены графики снижения таможенной пошлины. На ряд промышленных товаров была введена незамедлительная отмена таможенной пошлины. В отношении других товаров, с временным интервалом в пять лет, осуществлялось снижение таможенной пошлины [1, с. 92].

Принятые правила в Соглашении НАФТА, в области таможенной политики и регулирования, гибкого снижения таможенной пошлины, положительно отразилось на высоком объеме ВВП Сообщества.

Дифференцированные условия либерализации торговли предусмотрены и для отдельных стран-участниц соглашения. Например, мексиканские тарифы на импорт американских промышленных товаров будут устранены в течении 10 лет. При этом примерно половина мексиканских пошлин устраняется при вступлении соглашения в силу; в дальнейшем (в течение пяти лет) до 70% всех товаров из США будут ввозиться в Мексику беспошлинно.

Мексика как развивающаяся страна в этом альянсе получает облегченный доступ к большой части североамериканского рынка, снятие таможен-

ной пошлины в течении пяти лет распространяется почти на 90% промышленных товаров. Для «чувствительных» изделий, испытывающих протекционистскую политику, американской промышленности таможенная пошлина сохраняется в течении 15-летнего периода. Что касается таможенных тарифов между Мексикой и Канадой, то они устраняются в течении десяти лет.

Также нужно отметить, важный фактор, договоренность снижения таможенных тарифов, соблюдается строго по графику, ранее разработанные в рамках двустороннего соглашения между странами-участниц НАФТА.

Формат поэтапного снижения таможенных тарифов в рамках НАФТА, происходит исходя из базовых ставок. В отношении товаров страны происхождения которая относится к странам-участниц сообщества устанавливает следующие требования: товар должен быть полностью произведен в зоне свободной торговли или частично подвергнут критериям достаточной переработки. Соответственно происходит изменение кода товара в Гармонизированной системе ТНВЭД (товарная номенклатура внешней экономической деятельности) [4].

Для ряда товаров, подвергнутых критериям достаточной переработки и при соблюдении правил адвалорной доли, требования чтобы не менее 50-60% компонентов были произведены в странах-участниц Сообщества и соглашения, а также страна происхождения товаров соответствовала. Позже в Соглашении приняты правила устранения барьеров в отношении лицензирования импорта, отмена таможенных сборов за таможенное оформление товаров по таможенным процедурам [10, с. 137-241].

Установление национального режима в НАФТЕ, предусмотрено не только в торговле, данный режим распространяется и на услуги, включая право инвестировать в сферу услуг и продажу этих услуг за пределами таможенной границы НАФТА. В области финансовых услуг, банкам США и компаниям дается возможность открывать и учреждать представительства со всеми соответствующими функциями на территории Мексики [1, с.106].

Принятые нормативно-правовые правила о формировании НАФТА, обеспечение капиталовложения в зоне свободной торговли определяет ряд существенных аспектов:

1.Равноправные правила для всех участников Соглашения.

2.Строгие нормы к инвесторам, устанавливающие особые квалификационные правила, для иностранных предприятий развитие которых предопределено отдельно в каждой стране.

3.Беспрепятственное передвижение денежных средств, касающихся вопросам инвестиций.

4.Отчуждение, согласно правилам международного стандарта.

5.Защита прав интеллектуальной собственности, в отношении которых приняты самые серьезные правила в мировом масштабе. Присутствие обращения в судебные органы [5].

Фритредерство, как таможенная политика, регулирующая развитие торговых взаимоотношений между странами-участниц НАФТА, определяет возможности применения в области инвестиций. Тесное сотрудничество, совершенствование производственного механизма определяет принцип взаимодействия и развитие здоровой конкуренции.

Взаимодействия между странами-участниц Сообщества существовал принцип «снизу-вверх», от стремления к сотрудничеству между американскими и канадскими компаниями.

Благодаря созданию зоны свободной торговли в НАФТА, произошли качественные изменения, постепенно размывались границы между США и Канадой путем свободного передвижения товаров, транспортных средств, капитала и рабочей силы.

Содействие росту экономического потенциала государств-участников на основе развития взаимовыгодных кооперационных связей и сотрудничества, стремление к постоянному повышению уровня жизни населения своих государств. Развитие в области туризма, совершенствование цифровизации, пролификация банковского дела. В отношении развития иностранных предприятий на территории зоны свободной торговли НАФТА, предусмотрены ограничения в кредитно-финансовой системе банков, принадлежащих США и Канаде.

Соглашение, принятое в 1988 году, было подписано на межгосударственном уровне, между США и Канадой о зоне свободной торговли, интеграция стран-участниц НАФТА, все это позволило высокому социально-экономическому росту, улучшению благосостояния населения и политологическому подъему.

Процесс взаимопроникновения экономик США и Мексики происходил в конце 80-х и в начале 90-х годов. Мексика входит в состав НАФТА, подключается к американо-канадскому соглашению о свободной торговле. Интеграция в НАФТЕ происходит по замыслу, будут идти по типу интеграции в ЕС [7].

Создание общего рынка товаров, капиталов, рабочей силы, технологий США, Канады и Мексики, в целом сращивание процессов воспроизводства экономики государств-членов, формирование единого хозяйственного организма трех стран.

По численности населения, по объему совокупного валового продукта и ряду базовых экономических показателей североамериканская интеграционная группировка сопоставима с Европейским союзом. НАФТА обладает мощным (особенно благодаря США) экономическим потенциалом, например, ежегодный объем производства товаров и услуг США, Канады и Мексики равняется 5 триллионам долларов, а их доля в мировой торговле составляет почти 20% [6].

Выводы: Создание зоны свободной торговли, интеграция развития, региональное сотрудничество, применение таможенного тарифного и нетарифного регулирования в странах-участниц НАФТА, определяет следующие результаты, принятое Соглашение привело к незначительному экономическому росту США и Канады, потому что эти две страны мало чем отличаются в сфере инвестиций и торговли. Опыт регионального экономического развития между этими тремя странами, оказывает важное значение в механизме совершенствования североамериканского альянса.

Соответственно, Соединённые Штаты укрепили свою геополитическую и экономическую мощь в создании и обеспечении данного Соглашения, которое является составной частью стратегической политики США, направленной на достижение широкомасштабных целей.

Литература:

1. Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам). - Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ-УПИ, 2008.
2. Глинкин А.Н. НАФТА после мексиканского кризиса // Латинская Америка. - М., 2007. № 2.
3. Интеграция в Западном полушарии / Отв. редактор А.Н. Глинкин. - М.: ИЛА РАН, 2007.
4. Кудров В.М. Мировая экономика: Учебник / В.М. Кудров. - Москва: Дело, 2008.
5. Кудров В.М. Мировая экономика. Учебник. - М: Юстицинформ, 2009.
6. NAFTA: Law and Business Review of the Americas. Vol.1, №1. Klumer Law International. N.Y. Winter, 2007.
7. Международные экономические отношения – Интеграция (учебное пособие) авторы Ю.А. Щербанин, К.Л. Рожков, В.Е. Рыбалкин, Георг Фишер. - Москва: Банки и биржи, Издательское объединение «ЮНИТИ», 2007.
8. Перова М. Международная форма регулирования иностранных инвестиций. (Опыт Североамериканской зоны свободной торговли). / Хозяйственное право. -М., 2008. - № 8.
9. Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА): проблемы и перспективы. Научные конференции. / США: экономика, политика, идеология. - М., 2007. - № 4.
10. Дононбаева А.А. Перспективы образования Таможенного союза государств Центральной Азии. / Известия вузов Кыргызстана. Бишкек, 2021. - №2. - С.237-241.
11. Дононбаева А.А. Теоретические принципы исследования таможенной политики. / Известия вузов Кыргызстана. Бишкек, 2021. - № 2. - С. 242-246.